



2009-12-07

Riktlinjer för externa uppfinnare

Som privat uppfinnare är det inte alltid enkelt att veta hur man bäst går tillväga när man kontaktar ett industriföretag med sin uppfinning. Detta dokument är tänkt att fungera som en hjälp för er som har en idé eller uppfinning och önskar erbjuda denna till ett företag. Vem är det man ska kontakta och hur kan man gå tillväga? Tyvärr finns det inget entydigt svar men förhoppningsvis kan ni få lite tips som kan vara till hjälp.

Rekommendationerna som anges i detta dokument baseras på svar som SIPF (Svenska Industrins IP Förening) fått in från en enkät som skickats ut till medlemsföretag. De företag som svarat på enkäten kommer från olika teknik områden och de har olika nivå på den tekniska komplexiteten av sina produkter vilket gör att det är en stor skillnad på vissa svar.

Vi önskar er all lycka med era innovationer.

Mvh
SIPF´s styrelse

SVENSKA INDUSTRIENS IP FÖRENING
Association of IP Professionals in Swedish Industry

Member organisation of FEMIP - Fédération Européenne des Mandataires de l'Industrie en Propriété Industrielle
Bankgiro 154 - 0889 Org. nr 802001 - 5742

1. Vem inom en organisation ska en extern uppfinnare vända sig till när de har en uppfinning som de vill erbjuda? (Patentavdelningen, juridiska avdelningen mm.)

Om man önskar kontakta ett företag med en idé är det alltid bäst att främst vända sig till patentavdelningen på företaget. Om det inte finns en patentavdelning på företaget är troligtvis juridiska avdelningen den avdelning som sköter all form av IP rättigheter. Väljer man andra kanaler inom ett företag, ex. tekniker, produkt utvecklare, VD osv., så kommer dessa att vidare befordra dokumentationen till patentavdelningen. Detta medför att er idé kan cirkulera runt under en längre tid på företaget innan det når rätt person och det tar lång tid innan ni får svar.

2. Kräver företagen att uppfinnaren har skyddat sin idé? Om ja, vilken typ av skydd borde uppfinnaren ha?

Här skiljer det sig väldigt mycket mellan olika företag, varför vi manar till försiktighet innan information skickas till företag. De flesta företag kräver att ni har skyddat er idé med en patentansökan eller liknande (ex. bruksmönster eller designskydd). Om ni inte har någon form av skydd kommer de flesta företag att returnera er idé utan att den blivit utvärderad.

Varför önskar företagen att ni har skyddat er idé? I vissa fall kan det vara att företaget kanske redan arbetar med liknande koncept och ni kanske har kommit fram till liknande resultat oberoende av varandra. Det har förekommit att företag har blivit anklagade för att stjäla idéer i sådana lägen vilket gör att de blivit ytterst försiktiga med att ta emot information som inte är skyddad. Andra orsaker kan vara att det uppstår en diskussion om vad det är som den externa uppfinnaren bidragit med. Finns det en IP rättighet registrerad kan denna användas som bevis på vad den externa uppfinnaren bidragit med.

Ett alternativ som nämnts av ett företag är att man kan godkänna om den externa uppfinnaren har notariserad dokumentation på uppfinningen eller idén. Detta för att underlätta om medel saknas att lämna in en ansökan.

Om ni har lämnat in en patentansökan så önskar de flesta företag att ni kontaktar dem långt innan de första 12 månader från inlämningsdatumet gått ut. Under en ansökans första 12 månader har man möjlighet att vidareutveckla idén och lämna in en ny ansökan med tillägg. Det är en stor fördel för företag att kunna forma om en ansökan så den täcker precis de utföringsformer de anser nödvändiga. Vissa företag nämnde att de tackat nej till vissa uppfinningar bara för att ansökningarna var för snävt skrivna eller inte täckte de utföringsformer de önskade. Andra företag

vägrade däremot att ta emot ansökningar om dessa inte blivit publicerade, eller till och med blivit godkända patent.

Ett lämpligt tillvägagångssätt kan vara att lämna in en ansökan till PRV (Patent och Registrerings Verket) och därefter inom en snar framtid, dvs. ett par månader, kontakta det eller de företag man anser lämpliga. Detta ger företagen tillräckligt med tid att utvärdera er idé under prioritets året (dvs. de första 12 månaderna efter inlämning).

3. Vilken typ av dokumentation vill företagen att uppfinnaren skickar? (ex original eller kopior mm.)

All dokumentation eller de prototyper som skickas till företag borde vara kopior eftersom de flesta företag lägger upp en akt som sparas. Innan man skickar en massa information till ett företag är det bra att ha fört en dialog med dem eftersom det skiljer mycket mellan företagen på hur mycket information de vill ha.

Om sekretessavtal önskas borde detta diskuteras innan information skickas till företaget. Vissa företag är villiga att skriva under sekretess avtal men andra gör det inte, det är bäst att ställa frågan innan information skickas så man inte hamnar i en situation man inte kan påverka.

4. Hur lång tid tar det för ett företag att hantera ett erbjudande från en extern uppfinnare, dvs när kan de förvänta sig ett svar?

De flesta företag verkar kunna lämna besked inom ca 2 månader från det att de fått underlaget för att utvärdera idén. Vanligtvis beror eventuella förseningar på att företagen har svårt att hitta rätt experter för att utvärdera idén. Kort sagt kan man säga att om företag ger väldigt snabba svar, dvs. inom en vecka, så är idén inte intressant för företaget. Längre tid för utvärdering innebär oftast att ett visst intresse finns.

5. Om ett företag beslutar sig för att acceptera uppfinningen, kommer det att ske en vidareutveckling av uppfinningen? Om ja, kommer den externa uppfinnaren att vara delaktig i detta arbete?

Om ett företag beslutar att gå vidare med en idé eller uppfinning kommer det troligtvis att ske en vidareutveckling av denna. Hur detta sker skiljer sig mycket mellan olika företag. Vissa företag tar gärna med den externa uppfinnaren i processen med vidareutvecklingen. Andra företag vill vidareutveckla uppfinningen internt och inkorporera den i befintliga projekt som redan löper och tar då inte med den externa uppfinnaren i processen.

6. Kan den externa uppfinnaren förvänta sig någon form av juridisk hjälp från ett företag i samband med hanteringen av uppfinningen?

Här skiljer det sig mycket mellan riktlinjerna hos olika företag. Vissa företag hjälper inte alls till medan andra till och med kan sköta skrivandet av en patentansökan för att skydda idén. Överlåtelse handlingar sköts av vissa företag medan andra företagen rekommenderar att man skaffar sitt eget juridiska ombud när man skriver ett avtal för att på så sätt skydda sina egna intressen.